



วิสัยทัศน์ จัดซื้อและซัพพลายเชน Purchasing & Supply Chain Vision

ฉบับที่ 164 ประจำเดือน กุมภาพันธ์ 2555 - มีนาคม 2555 / สำหรับผู้สนใจทั่วไปและสมาชิกสมาคมบริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย

แก้ไขข้อบกพร่อง

ขอเชิญสมาชิกร่วมประชุมใหญ่สามัญประจำปี 2554 ในวันเสาร์ที่ 10 มีนาคม 2555

ครั้งนี้จะมีการแก้ไขข้อบังคับสมาคมฯ ข้อ 25. ว่าด้วยเรื่องวาระของคณะกรรมการบริหารสมาคมจากสองปี เป็นสามปี และในวันเดียวกันนี้สมาคมได้รับเกียรติจากผู้บรรยายอันทรงคุณวุฒิซึ่งมีความตั้งใจอย่างยิ่งที่จะมาถ่ายทอดประสบการณ์และแบ่งปันความรู้ให้กับสมาชิกทุกท่าน

ขอเชิญท่านสมาชิกลงทะเบียนสำรองที่นั่งดังรายละเอียดที่แจ้งมาโดยเร็ว หากสมาชิกท่านใดลงทะเบียนแล้วไม่สามารถมาร่วมงานได้ โปรดแจ้งยกเลิกมายังสมาคมล่วงหน้าอย่างน้อย 7 วัน เพื่อมิให้สมาคมต้องเสียค่าใช้จ่ายส่วนของท่านเป็นการสูญเปล่า

คณะกรรมการสมาคมฯ



โดย คุณอนิษฐ์ สมิตะพินทุ
Adv.Cert. PSCM (ITC)

รู้จัก Link หรือยัง...

ปลายปี 2554 ประเทศไทยประสบมหาอุทกภัย ทำให้เกิดความเสียหายต่อภาคการผลิต อุตสาหกรรม การบริการ ตลอดจนระบบขนส่งอย่างมาก

Supply Chain "วิสัยทัศน์จัดซื้อ"ของสมาคมฯ ก็ได้รับผลกระทบเช่นเดียวกัน ด้วยเหตุนี้เอง จึงทำให้เรามาพบกันช้าออกไป ในระหว่างวิกฤตการณ์นี้นักบุญกรุง สมาคมฯ ก็ได้พยายามทุกวิถีทางที่จะเป็นตัวกลางประสานงานช่วยเหลือสมาชิกที่ประสบภัยในด้านข้อมูลการซื้อสินค้าต่าง ๆ

สมาชิกบางท่านมีแหล่งซื้อกระสอบทราย น้ำดื่ม เรือ บิมน้ำ Warehouse ไล่ไปจนถึงพลาสติกที่ใหญ่ขนาดห่อเป็ยนโนได้ทั้งตัว ก็ช่วยกันแจ้งมายังสมาคม และให้สมาคมเป็นศูนย์กลางให้สมาชิกท่านอื่น ๆ โดยใช้ Website เป็นสื่อกลาง

สำหรับด้านสังคม เราได้ช่วยเหลือสังคม โดยเจ้าหน้าที่และกรรมการสมาคมฯ ได้ร่วมกันบริจาคเลือดให้สภากาชาดในภาวะที่เลือดขาดแคลนอย่างหนัก

มีอีกสิ่งหนึ่งที่นับว่าเป็นการเปลี่ยนวิกฤตให้เป็นโอกาส คือการริเริ่มทำ Newsletter ในรูปแบบ E magazine เราได้ตั้งชื่อว่า Link เพื่อเป็นช่องทางในการสื่อสารและเผยแพร่ความรู้ให้กับสมาชิกและต้องการจะเป็น Link ระหว่างสมาคมกับสมาชิก และเป็น Link ระหว่างบรรดาสมาชิกด้วยกัน และหากเป็นไปได้ก็จะต้องเป็น Link ระหว่างสมาคมและสังคมอันจะเป็นประโยชน์ตามเจตนารมณ์ของสมาคม อีกชั้นหนึ่ง

เราหวังเป็นอย่างยิ่งว่าจะทำให้สมาชิกได้รับข่าวสารและความรู้ด้านการบริหารงานจัดซื้อ โลจิสติกส์ และซัพพลายเชน อย่างต่อเนื่อง และในรูปแบบของ electronics จะทำให้เราได้ติดต่อกันเร็วขึ้น ใกล้ชิดกันมากขึ้น คณะผู้จัดทำก็ขอคำติชม และขอแรงใจจากทุกท่านด้วย

หากสมาชิกที่ยังไม่ได้ยินยอม "Link" ก็สามารถมา Download ได้จาก website และหากเห็นว่ามิประโยชน์ ต้องจะเผยแพร่ไปยังเพื่อนสนิทมิตรสหาย หรือแม้กระทั่งต่อซัพพลายเออร์ ท่านก็เพียงแค่แนะนำให้รู้จัก Website สมาคม (www.pscmt.or.th) พวกเขาก็สามารถมา Download ได้ทั้งในฉบับนี้และฉบับต่อ ๆ ไป

สำหรับท่านที่เป็นสมาชิก ก็เชิญมาลงทะเบียน update ข้อมูลใน Website ของสมาคม เพื่อเป็นช่องทางในการติดต่อและรับข่าวสารทาง electronic ของสมาคมซึ่งนับวันก็จะมีข้อมูลที่ทันสมัย นำไปใช้ในการทำงานได้ ส่งให้ท่านมากขึ้น แต่ถ้าท่านยังไม่ได้สมัครเป็นสมาชิก แต่ต้องการรับข่าวสารก็เชิญมาลงทะเบียนรับข่าวสารได้ ฟรี เหมือนกันครับ แต่ต้องมากรอกในส่วนของข้อมูลรับข่าวสาร เรายังมีข่าวสารข้อมูลส่งไปให้คุณกัน ฟรี ๆ แต่ขอบอกไว้ก่อนว่าการร่วมกิจกรรมบางกิจกรรม สมาคมสงวนสิทธิ์ให้สมาชิกของสมาคมเท่านั้น



วิสัยทัศน์ จัดซื้อและซัพพลายเชน Purchasing & Supply Chain Vision

ฉบับที่ 165 ประจำเดือน มิถุนายน 2555 - กรกฎาคม 2555 / สำหรับผู้สนใจทั่วไปและสมาชิกสมาคมบริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย

Supply Link 2012

โดย คุณอนันท์ สมิตะพินทุ

Adv.Cert. PSCM (ITC)



วันที่ 19-20 เมษายน ที่ผ่านมา คุณชินดี คุณเจี๊ยบ คุณสรชัย และผม ได้ไปร่วมงาน Supply Link 2012 ที่ประเทศฟิลิปปินส์ ซึ่งเป็นงานใหญ่ประจำปีของ Philippine Institute for Supply Management (PISM) โดยทุกปีที่ผ่านมาเขาจัดงานนี้ในโรงแรมแต่ปีนี้ยกระดับจัดขึ้นในศูนย์แสดงนิทรรศการ (เหมือนกับที่อิมแพคเมืองทองในบ้านเรา) ในปีนี้เขาจัดใหญ่เป็นพิเศษเชิญผู้บรรยายจากหลายๆ ประเทศในภูมิภาคนี้ และก็ประกาศต่อบรรดาสมาชิกว่าเป็น 1st Regional Conference and Exhibit ของ PISM สมาชิกเสียค่าเข้าฟังการบรรยายสองวันราคา US\$300 ต่อคน บางบริษัทส่งคนมาร่วมสัมมนาร่วมสิบคน ผมได้มีโอกาสสอบถามผู้บริหารที่ให้ความรู้ เป็นกุศโลบายที่เขาได้เห็นบรรยายภาค เห็นความเข้มแข็ง เห็นความสำคัญของวิชาชีพ และให้สร้างความสัมพันธ์กันไว้ระหว่างเพื่อน ๆ ในวงการ ได้ฟังผมก็แอบถามต่อไปว่าไม่กลัวคนรู้จักกันแล้วย่างงานหนีไปหรือ เขาตอบน้ำเสียงธรรมดาว่าคุณห้ามไม่ได้ ถ้าเขาจะไปเลือกสิ่งที่ดีกว่าก็ต้องให้เขาไป แต่ในฐานะของผู้บริหารคุณต้องทำให้เขาคิดกลับกัน คือคิดว่าอยู่ที่นี้แล้วดีกว่า มีอนาคตที่สดใสกว่า (ผมแอบกลับมาดู website ของ PISM ก็พบว่ามีการ post ตำแหน่งงานว่างใน website อย่างเป็นทางการ)

สมาชิกที่เข้าฟังสัมมนานอกจากจะได้รับความรู้จากผู้บรรยาย ยังมีโอกาสได้เข้าร่วมชมมูวเพื่อเสาะหาแหล่งใหม่จากผู้ให้การสนับสนุนงานซึ่งมีประมาณ 40 ราย เขาจัดห้องโถงใหญ่แยกพื้นที่ให้พบปะกันแบบเจาะ เจมมีของแจกในงานมากมาย ถูกใจทั้งสมาชิกและผู้สนับสนุนงาน และ เย็นวันที่สองเขาก็มีการจัดงานเลี้ยงตอนเย็นให้เป็นบรรยากาศของการ networking อีกด้วย เป็นงานที่มีสีสันมาก และมีความรู้ลือลือเหมือนเพื่อนร่วมอาชีพ

ซึ่งผมก็วิเคราะห์ด้วยความเห็นส่วนตัวว่างานเลี้ยงรื่นเริงแบบนี้เหมาะกับคนฟิลิปปินส์ที่มีเรื่องร้องรำอยู่ในสายเลือด เสียงเพลงขึ้นเป็นต้องโยกตัว ยัมเพลงไปได้ทุกที และที่ปรึกษาว่าเราคือเรื่องภาษาอังกฤษที่ทำให้เขาเข้าใจบทเพลงได้ดี ทำให้การถ่ายทอดเต็มไปด้วยอารมณ์เพลง ไม่ใช่ท่องจำมาท่องให้เหมือนต้นฉบับแบบที่เห็นในบ้านเรา อีกอย่างหนึ่งผมว่าเป็นผลพลอยได้คือการจัดงานเลี้ยงปิดท้ายการสัมมนาอย่างนี้ คนที่ดูจะมีความสุขที่สุดคือบรรดาเจ้าหน้าที่ที่จัดงาน เพราะได้อนาคตหลังจากที่เตรียมงานมาอย่างหนัก PISM เขาให้เจ้าหน้าที่หยุดงานต่อเป็นพิเศษอีกหนึ่งวันในวันจันทร์ที่ 23 เมษายนด้วย

วิเคราะห์ต่อไปอีกหน่อยว่า หากย้อนไปสมัยที่มีไนท์คลับในกรุงเทพฯ บรรดาซาใจในยุคโน้นเล่าให้ผมฟังว่ามีนักร้องฟิลิปปินส์มาร้องเพลงในไนท์คลับ ในโรงแรมใหญ่ๆ บ้านเราเป็นจำนวนมาก เพราะด้วยน้ำเสียง ลีลาการ Entertain คนดู หน้าตาที่คมเข้มและภาษาอังกฤษอย่างมืออาชีพ ประกอบกับความเป็นสุภาพบุรุษของคนยุคโน้น ทำให้เขาได้รับเกียรติ ได้ทำงานในระดับที่ดี เปรียบไม่ได้กับนักร้องในปัจจุบันอีกเหมือนกัน

กลับมาที่เรื่องงาน Supply Link ในปีนี้ผมได้รับเชิญเป็นผู้บรรยายด้วย โดย PISM ทราบว่าผมจะต้องประชุม IFPSM ต่อจาก Supply Link จึงใช้โอกาสเชิญผมเข้าร่วมบรรยายในงานไปด้วยกันเลย ผมเองก็เห็นว่าเป็นการตอบแทนเขาที่ได้มาบรรยายให้เราฟังในการฉลอง 20 ปีของสมาคม เมื่อสี่ปีที่แล้ว

PSCMT กับ PISM มีความสัมพันธ์ที่ดีต่อกันมาช้านานแล้วครับ สมาคมเราอ่อนกว่าเขา 20 ปีพอดี ปีหน้าสมาคมเราจะอายุ 45 ปี นับว่าสังขมประสบการณ์มายาวนาน และที่สำคัญผมได้เจอเขาขอเรียนลัดจากเขา ซึ่งทีมเขาก็ยินดีที่จะให้คำแนะนำ และสนับสนุนให้วิชาชีพจัดซื้อและซัพพลายเชนได้ก้าวหน้าเป็นที่ยอมรับในประเทศไทย เรียกว่ามีจุดประสงค์เดียวกัน การเรียนลัดอย่างนี้ผมเห็นว่าเป็นข้อดีกับสมาชิกและต่อสังคมไทย สิ่งที่เราต้องเร่งมือคือการเติมคนที่จะมาช่วยทำงานสานงานต่อไปเป็นรูปธรรมโดยเร็ว

การไปร่วมงาน Supply Link 2012 จากที่ประเทศไทย โดย 3 กรรมการสมาคมและอีก 1 สมาชิก ในปีนี้ผมชอบออกว่าสนุกมาก เรามีการแบ่งหน้าที่กันทำอย่างสมบูรณ์ ทั้งการแสดงในบทบาทตัวแทนจากสมาคม และรับความรู้ที่เอามาถ่ายทอดให้สมาชิก

ใน Newsletter ฉบับนี้ผมขอสรุปย่อในส่วนของภาพรวมของงาน Supply Link 2012: Tomorrow's Supply Chain in a Value-Driven Global Economy ดังนี้

- ทุกวันนี้โลกเปลี่ยนแปลงในอัตราที่เร็วกว่าแต่ก่อน
- ตลาดเกิดใหม่ไม่จำเป็นต้องใช้เวลานานเหมือนสมัยก่อนที่จะตั้งไข่และเดินได้
- เรียนรู้จากประสบการณ์ผู้อื่นเป็นเคล็ดลับที่ทำให้พัฒนาไปได้เร็ว
- ความรู้เป็นเรื่องสำคัญ เป็นรากฐานของการพัฒนา
- ทักษะต่าง ๆ ที่เคยใช้ในยุคก่อนหน้าอาจจะต้องมาทบทวนกัน
- การร่วมมือในซัพพลายเชนจะมีบทบาทมากขึ้น
- การมี back up ที่ดี ก็จะทำให้เราไปได้เร็วขึ้น และไกลขึ้น (เช่น PISM – กรณีของประเทศฟิลิปปินส์ / PSCMT กรณีในประเทศไทย)
- สร้างทัศนคติคิดบวก
- การแข่งขันจะแข่งขันที่ซัพพลายเชนมากขึ้น ไม่มีใครโตไปคนเดียว
- สร้างจิตสำนึกการตอบแทนสังคม (PISM สร้างจิตสำนึกว่า ผู้ที่มีความรู้ ผู้ที่ประสบความสำเร็จในหน้าที่การงาน มีหน้าที่ที่จะแบ่งปันให้สังคม, It's your responsibility to share)



ชมประมวลภาพเพิ่มเติมได้ที่ www.pscmt.or.th /PSCMT news

ผมขอกรีนให้หอมปากหอมคอเท่านั้นพร้อมกับนำรูปมาลงเป็นน้ำจิ้ม ในโอกาสต่อไป ท่านจะได้พบกับการแบ่งปันความรู้ และความรู้จากเพื่อนร่วมทีม ก่อนกลับเมืองไทยพวกเราคุยกันว่าเราพยายามถ่ายทอดทุกประสบการณ์ ถ่ายทอดทุกความรู้สึกผ่านตัวอักษรให้สมาชิกของเรา แต่ก็อยากให้เราได้ไปรับประสบการณ์ตรง หากเป็นไปได้..ปีหน้าเราไปด้วยกันนะครับ

คุณพร้อมหรือยัง?

สมัครอบรม และสอบ C.P.K., C.P.S. ครั้งที่ 104

หมดเขตรับสมัคร และชำระเงิน วันจันทร์ที่ 25 มิถุนายน 2555

มาพัฒนาตนเอง และพัฒนาองค์กรเพื่อเป็นมืออาชีพในสายงานจัดซื้อและซัพพลายเชน เพื่อให้หน่วยงานต่างๆ ได้ใช้เป็นมาตรฐานในการคัดเลือก และเพิ่มโอกาส ความสามารถในการแข่งขันทางธุรกิจ โดยเข้าอบรมและสอบวุฒิบัตร

**วุฒิบัตร C.P.K. (Certified Purchasing Knowledge) และ
วุฒิบัตร C.P.S. (Certificate in Purchasing and Supply)
เป็นคำตอบหนึ่งของท่าน...**



วันอบรม

- หมวดวิชาที่ 1 - C.P.K. การจัดซื้อ (2 วัน) วันเสาร์- อาทิตย์ที่ 7-8 ก.ค. 2555 เวลา 09.00 - 16.00 น.
- หมวดวิชาที่ 2 - C.P.S. กลยุทธ์การจัดซื้อจัดหา (2 วัน) วันเสาร์- อาทิตย์ที่ 14-15 ก.ค. 2555 เวลา 09.00 - 16.00 น.
- หมวดวิชาที่ 3 - C.P.S. ความรู้ทั่วไป (1 วัน) วันเสาร์ที่ 21 ก.ค. 2555 เวลา 09.00 - 16.00 น.

วันสอบ วันอาทิตย์ที่ 29 กรกฎาคม 2555

- หมวดวิชาที่ 1 เรื่องการจัดซื้อ เวลา 08:30 - 09:30 น.
- หมวดวิชาที่ 2 เรื่องกลยุทธ์การจัดซื้อจัดหา เวลา 10:00 - 11:00 น.
- หมวดวิชาที่ 3 เรื่องความรู้ทั่วไป เวลา 11:30 - 12:20 น.



สถานที่อบรม และสอบโรงแรมมารีเอทเทรียม ถนนเพชรบุรีตัดใหม่ กรุงเทพฯ

ประเภทสมาชิก	สมาชิกรายปี				สมาชิกตลอดชีพ				
	หมวดวิชา	ค่าอบรม	ค่าสอบ	ค่าหนังสือ	รวม	ค่าอบรม	ค่าสอบ	ค่าหนังสือ	รวม
หมวดวิชาที่ 1 วิชาการจัดซื้อ (อบรม 2 วัน)		4,922.-	963.-	500.-	6,385.-	4,280.-	963.-	500.-	5,743.-
หมวดวิชาที่ 2 วิชากลยุทธ์การจัดซื้อจัดหา (อบรม 2 วัน)		4,922.-	963.-	500.-	6,385.-	4,280.-	963.-	500.-	5,743.-
หมวดวิชาที่ 3 วิชาความรู้ทั่วไป (อบรม 1 วัน)		2,461.-	963.-	500.-	3,924.-	2,140.-	963.-	500.-	3,603.-
รวมเป็นเงินทั้งสิ้น		12,305.-	2,889.-	1,500.-	16,694.-	10,700.-	2,889.-	1,500.-	15,089.-

*ราคานี้รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม 7% แล้ว หลักสูตรนี้สำหรับท่านที่เป็นสมาชิกสมาคมเท่านั้น

นำการสัมมนาโดย...	วัน/เดือน	หลักสูตร
 <p>อาจารย์อภินิษฐ์ สมิตะพินทุ Adv. Cert. PSCM (ITC) Assistant Vice President Procurement and Logistics. Thai Transmission Co. Ltd.</p>	<p>9 มิถุนายน</p>	<p>ความรู้ในงานจัดซื้อเพื่อลดต้นทุน Purchasing Knowledge for Cost Saving</p>
 <p>อาจารย์เกียรติพงษ์ สันตะบุตร อดีตกรรมการผู้จัดการ บริษัท วินโคสต์ โลจิสติกส์ จำกัด</p>	<p>16 มิถุนายน</p>	<p>การบริหารซัพพลายเชน Supply Chain Management</p>
 <p>อาจารย์ศิรินทร์ บัวหอม Adv. Cert. PSCM (ITC) ประธานฝ่ายกิจกรรมพิเศษ สมาคมบริหารงานจัดซื้อ และซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย, Senior Purchasing Manager บจก. พรีเมียมอติคิปปเมนต์แอนด์เอ็นจิเนียริง</p>  <p>อาจารย์พัฒนาช เจริญกิจมงคล Adv. Cert. PSCM (ITC) Procurement Manager, Bangkok Synthetics Co., Ltd.</p>	<p>15 มิถุนายน</p>	<p>การเงินที่นักจัดซื้อมืออาชีพควรรู้ Finance for Strategic Procurement</p>
 <p>ดร.วิชัย ว่องกสิภวิวัฒนา PhD Management, American University รองผู้อำนวยการการชาย บริษัทโอสถสภา จำกัด อดีตผู้จัดการทั่วไปฝ่ายชาย บริษัท ทีโอเอ จำกัด</p>	<p>21 มิถุนายน</p>	<p>รู้ทันกลเม็ดนักขายสำหรับนักจัดซื้อ Knowing Salesman's Tactic</p>
 <p>อาจารย์กิตติกร โชติสกุลรัตน์ C.P.S., Adv. Cert. PSCM (ITC), CIPS Advanced Certificate Holder ประธานฝ่ายกิจการต่างประเทศ, สมาคมบริหารงานจัดซื้อ และซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย Deputy Managing Director, Grand Siam Co.,Ltd.</p>	<p>29 มิถุนายน</p>	<p>เทคนิคการประเมินผลงานจัดซื้อ วัดผลงานผู้ขาย และพนักงานจัดซื้อ Measuring Purchasing Function, Vendor Rating and Purchasers Performance Techniques</p>

นำการสัมมนาโดย...	วัน/เดือน	หลักสูตร
 <p>อาจารย์กิตติกร โชติสกุลรัตน์ C.P.S., Adv. Cert. PSCM (ITC), CIPS Advanced Certificate Holder ประธานฝ่ายกิจการต่างประเทศ, สมาคมบริหารงานจัดซื้อ และซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย Deputy Managing Director, Grand Siam Co.,Ltd.</p>  <p>อาจารย์เอกนิษฐ์ สมิตะพินทุ Adv. Cert. PSCM (ITC) Assistant Vice President Procurement and Logistics. Thai Transmission Co. Ltd.</p>	<p>27-28 กรกฎาคม</p>	<p>ความรู้ที่จำเป็นสำหรับนักจัดซื้อมืออาชีพ 1 Essential Knowledge for Purchasing Professionals 1</p>
 <p>อ.วีรวัฒน์ ปัญญารณคุณ Adv. Cert. PSCM (ITC) กรรมการฝ่ายพัฒนาวิชาชีพ สมาคมบริหารงานจัดซื้อ และซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย วิทยากรผู้มีประสบการณ์ในงานจัดซื้อโดยตรงจาก สมาคมบริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชนแห่ง ประเทศไทย</p>	<p>13 กรกฎาคม</p>	<p>การจัดกลยุทธ์สินค้าในงานจัดซื้อ Supply Strategy</p>
 <p>อาจารย์สรชัย นิธิกุลวัฒน์ C.P.S. , CIPS Advanced International Certificate Holder # วิทยากรหลักสูตร CIPS ของสถาบัน บริหารงานจัดซื้อฯ แห่งประเทศอังกฤษ # ประธานฝ่าย IT ปี 2554 และประธาน ฝ่ายกิจกรรมพิเศษ สมาคมบริหารงานจัดซื้อ และซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย # ผู้จัดการฝ่ายจัดซื้อและจัดหา บริษัท กรีนสโพลด์ จำกัด</p>	<p>14 กรกฎาคม</p>	<p>ความรู้ในงานจัดซื้อสำหรับผู้ไม่ใช่นักจัดซื้อ Purchasing for Non Purch</p>
 <p>อาจารย์เกรียงวุฒิ วิชานูรักษ์ Supply Chain Director บริษัท พัฒน์กล จำกัด (มหาชน)</p>	<p>23 กรกฎาคม</p>	<p>เส้นทางการพัฒนา Supplier ไปสู่พันธมิตร เชิงธุรกิจ How to create Business Alliance</p>
 <p>อาจารย์กฤติกา ปันประเสริฐ ผู้เชี่ยวชาญด้านกฎหมาย กรมศุลกากร ระดับ 9 กรมศุลกากร</p>  <p>อาจารย์ยุพดี เจริญสุข ผู้จัดการหน่วยฝึกอบรมธุรกิจ ต่างประเทศ ธนาคารกสิกรไทย</p>	<p>27-28 กรกฎาคม</p>	<p>ความรู้ในงานจัดซื้อต่างประเทศ Overseas Purchasing Techniques</p>

ความรู้ที่จำเป็นสำหรับนักจัดซื้อมืออาชีพ 1

Essential Knowledge for Purchasing Professionals 1

โดย..อาจารย์กิตติกร โชติสกุลรัตน์

- บทบาทหน้าที่ของนักจัดซื้อและความสำคัญขององค์กร
- Purchasing Mix and The Purchasing Cycle
- เข้าใจเป้าหมายของแต่ละสินค้าและบริการที่จัดซื้อ
- การระบุความต้องการทั้ง 5 ด้านในงานจัดซื้อ
- ประยุกต์วิธีการเขียน Spec. ให้ตรงตามเป้าหมายในการจัดซื้อ
- การใช้ External Standards & Standardization เพื่อช่วยลดต้นทุน
- รูปแบบการสั่งซื้อชนิดต่าง ๆ และการเลือกใช้
- การวิเคราะห์สินค้าและบริการที่ซื้อโดยจัดแบ่งเป็นกลุ่มตาม ลักษณะของสินค้าและบริการ**
- กลยุทธ์การบริหารสินค้าและบริการแต่ละกลุ่มเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพงานจัดซื้อ

** ผู้บริหารกว่า 90% บอกว่าเป็นเรื่องสำคัญมากที่ต้องรู้และทำ

โดย...อาจารย์อภินิษฐ์ สมิตะพินทุ

- กลยุทธ์ด้านราคาของผู้ขาย- การวิเคราะห์ราคา (Price Analysis)
- การวิเคราะห์โครงสร้างต้นทุน (Cost Analysis)
- การเจรจาต่อรองในงานจัดซื้อเบื้องต้น
- จำนวนการสั่งซื้อที่ประหยัด (Economy Quantity Order)
- การคำนวณการลดราคาตามจำนวนซื้อที่มากขึ้น (Quantity Discount)
- ข้อพิจารณาเบื้องต้นเกี่ยวกับกฎหมายลักษณะซื้อขาย
- คำเสนอและคำสนอง (Offer and Acceptance)
- หน้าที่และความรับผิดชอบของผู้ซื้อ/ผู้ขาย
- หลักฐานเพื่อการฟ้องร้องบังคับคดี
- จรรยาบรรณงานจัดซื้อ

การบริหารซัพพลายเชน

Supply Chain Management

โดย...อ.อภินิษฐ์ สมิตะพินทุ

หัวข้อการสัมมนา

- ☆ การแข่งขันของธุรกิจในปัจจุบัน
- ☆ พื้นฐานความเข้าใจระหว่างโลจิสติกส์ และซัพพลายเชน
- ☆ ความท้าทายในการบริหารซัพพลายเชน
- ☆ ความร่วมมือในซัพพลายเชน
- ☆ ปรัชญาการณและผลกระทบของ Bullwhip Effect
- ☆ กลยุทธ์การสร้างควมไว้วางใจในซัพพลายเชน
- ☆ บทบาทและความคาดหวังของสมาชิกในซัพพลายเชน
- ☆ การวัดผลงานในซัพพลายเชน
- ☆ การบริหารความสัมพันธ์ในซัพพลายเชน
- ☆ ทักษะที่สำคัญของการบริหารซัพพลายเชน
- ☆ เทคนิค VAVE
- ☆ การนำวิธีการบริหารซัพพลายเชนไปใช้ และปัญหาที่เกิดขึ้น

การบริหารคลังสินค้า

Warehouse Management

โดย อ.เกียรติพงษ์ สันตะบุตร

หัวข้อการสัมมนา

- ☆ ความจำเป็นที่ต้องเก็บสินค้า (Reason for storage)
- ☆ บทบาทของคลังสินค้าในโลกแห่งการแข่งขัน (Warehouse role in competitive arena)
- ☆ ประเภทของคลังสินค้า (Warehouse classification)
- ☆ ปัจจัยด้านโลจิสติกส์ที่ส่งผลกระทบต่อคลังสินค้า (Logistics factors influencing on warehouse)
- ☆ ขั้นตอนการปฏิบัติงานของคลังสินค้า (Warehouse operations)
- ☆ หลักการของการออกแบบคลังสินค้าที่ดี (Principle of good warehouse design)
- ☆ ระบบและอุปกรณ์ในการจัดเก็บ (Storage system and equipment)
- ☆ ระบบและอุปกรณ์ในการเคลื่อนย้าย (Handling system and equipment)
- ☆ การบริหารทรัพยากรบุคคลในงานคลังสินค้า (Human resource management)
- ☆ ต้นทุนของการปฏิบัติงานคลังสินค้า (Warehouse operating costs)
- ☆ การวัดผลการปฏิบัติงาน (Performance management)
- ☆ การปรับปรุงขั้นตอนการปฏิบัติงานเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพ (Operational improvement)

เหมาะสำหรับ

ผู้ที่มีประสบการณ์ในการทำงานที่เกี่ยวข้องกับคลังสินค้าไม่น้อยกว่า 3 ปี และไม่เหมาะสมกับผู้ที่ไม่มีความรู้ด้านคลังสินค้า

เส้นทางพัฒนา Supplier ไปสู่พันธมิตรเชิงธุรกิจ

Business Alliance

โดย อ.เกรียงวุฒิ วิชาบุรุษ

หัวข้อการสัมมนา

- ☆ Supplier มีความสำคัญกับเราอย่างไร?
- ☆ ทศคนติมิตรๆ ที่เรามีต่อ supplier นักจัดซื้อควรปรับเปลี่ยนมุมมองอย่างไร?
- ☆ Buyer Character ต้องเป็นคนมีลักษณะอย่างไร?
- ☆ การแบ่งประเภทของ supplier เพื่อวางแผนเชิงกลยุทธ์ในการบริหารและนำไปสู่ business alliance (Kris Model)
- ☆ การทำ supplier award และเคล็ดลับในการจัด supplier day รวมทั้งประโยชน์ที่ได้รับอย่างมหาศาล
- ☆ เครื่องมือการวัดผลงานของ supplier และการวิเคราะห์ประสิทธิภาพเพื่อป้องกันความเสี่ยง
- ☆ เทคนิคการเยี่ยมชม supplier จะต้องดูอะไรบ้าง? ทำไม่ถึงต้องไป?

ดูเนื้อหาหลักสูตรอื่นๆ เพิ่มเติม ได้ที่
www.pscmt.or.th



ต้องการพัฒนานักจัดซื้อ หรือข้อมูลการฝึกอบรม เชิญที่ www.pscmt.or.th
 สำรองที่นั่ง และติดต่อสอบถาม โทร 0 2678 6786 - 7 โทรสาร 0 2678 6788

อัตราค่าใช้จ่ายการอบรม และสัมมนา

ระยะเวลา ฝึกอบรม	บุคคลทั่วไป	สมาชิกรายปี	สมาชิก ตลอดชีพ
หลักสูตร 1 วัน	3,500.-	3,300.-	3,000.-
หลักสูตร 2 วัน	7,000.-	6,600.-	6,000.-

หมายเหตุ : อัตราค่าอบรม และสัมมนายังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม 7%

วิธีการชำระเงิน

- ชำระเป็นเงินสด
- เช็คสั่งจ่าย “สมาคมบริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย”
- โอนผ่านบัญชี ธนาคารกสิกรไทย สาขา สีแยกถนนจันทน์ ประเภทบัญชีออมทรัพย์ เลขที่ 747-2-13256-8

เงื่อนไข: สมาคมไม่อยู่ในข่ายที่ต้องถูกหักภาษี ณ ที่จ่าย
 ตามคำสั่งสรรพากรที่ ทป 4/2528 และ ทป 19/2530 ข้อ 8(2)

“สมาคมบริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย”

(เมื่อท่านชำระเงินแล้ว กรุณาแนบสำเนาใบโอนเงิน พร้อมระบุชื่อผู้เข้าอบรม เพื่อยืนยันการชำระเงินมาที่สมาคมฯ เพื่อดำเนินการออกใบเสร็จรับเงิน) มาที่

สมาคมบริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย

26/56 อาคารทีพีไอ ทาวเวอร์ ชั้น 23 ถนนจันทน์ตัดใหม่ แขวงทุ่งมหาเมฆ เขตสาทร กรุงเทพฯ 10120

โทร.0 2678 6786-7 โทรสาร.0 2678 6788 Website: www.pscmt.or.th E-mail: helpdesk@pscmt.or.th

สมาคมฯ ขอความร่วมมือให้สมาชิกใช้บริการทาง email และ website ให้มากขึ้นเพื่อเป็นการลดปริมาณการใช้กระดาษ



สมาคมบริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย (สจซท.)

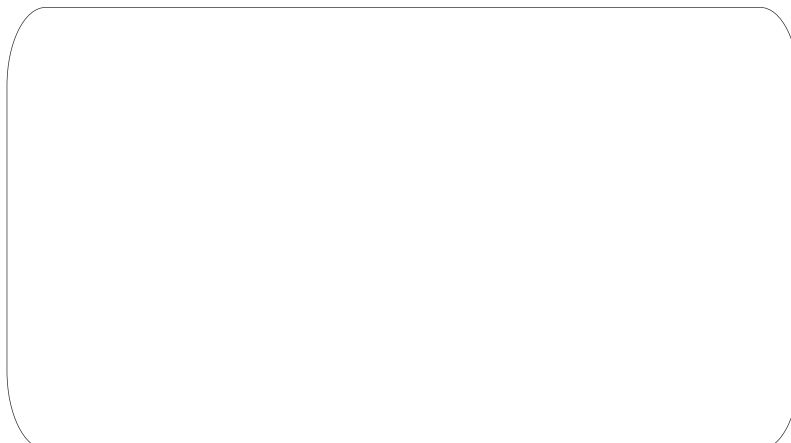
26/56 อาคารทีพีไอ ชั้น 23 ถ.จันทน์ตัดใหม่ แขวงทุ่งมหาเมฆ เขตสาทร กทม. 10120

โทร. 0 2678 6786-7 แฟกซ์ 0 2678 6788 Email : helpdesk@pscmt.or.th

Website : www.pscmt.or.th

ชำระค่าไปรษณียากรแล้ว
 ใบอนุญาตเลขที่ 122/2550
 ปณ.ยานนาวา

กรุณาส่ง



แบบสอบถามการจัดส่ง Newsletter

สมาคมบริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย ได้ทำการจัดส่ง Newsletter ให้แก่สมาชิกอย่างต่อเนื่อง เป็นระยะเวลากว่า 20 ปี ตลอดระยะเวลาดังกล่าว Newsletter ไม่ได้ถูกส่งจนถึงมือผู้รับทั้งหมด จากสาเหตุต่าง ๆ อาทิ ที่อยู่ในการจัดส่งไม่ถูกต้อง ไม่มีผู้รับตามจำหน้า (ทั้งการย้ายสถานพักอาศัย หรือ เปลี่ยนแปลงสถานที่ทำงาน)

เนื่องจากสมาคมฯ ได้รับการติกลับของ Newsletter บางส่วน

เพื่อให้การจัดส่ง Newsletter เป็นไปได้อย่างมีประสิทธิภาพมากที่สุด

สมาคมฯ ได้จัดทำ Newsletter ฉบับอิเล็กทรอนิกส์ เพื่อรองรับสมาชิกอีกช่องทางหนึ่ง

โดยสมาชิกสามารถอ่าน Newsletter ฉบับอิเล็กทรอนิกส์โดยการ Login เพื่อเข้าสู่ระบบผ่าน

เว็บไซต์ของสมาคมฯ ส่วนช่องทางการจัดส่งทางไปรษณีย์ สมาคมฯ ใคร่ขอความกรุณาให้ท่านสมาชิก

ที่ยังต้องการรับ Newsletter ผ่านทางไปรษณีย์

ทำการยืนยันความประสงค์ในการรับ Newsletter ครั้งต่อไป ด้วยขั้นตอนดังต่อไปนี้

1. เข้าสู่เว็บไซต์สมาคมฯ <http://www.pscmt.or.th>

2. คลิก "ยืนยันการรับ Newsletter" ที่หน้าจอด้านซ้ายมือ

3. ตอบคำถามให้ครบถ้วน แล้วคลิกส่งแบบสอบถาม

กรุณายืนยัน "การรับ Newsletter ผ่านทางไปรษณีย์" ภายใน 30 มิ.ย. 55

หมายเหตุ

*สำหรับท่านที่ไม่สะดวกยืนยันกลับผ่านหน้าเว็บไซต์ กรุณาติดต่อยืนยันไปยังสมาคม Tel. 0-2678-6786-7

*สำหรับท่านที่ไม่ยืนยันกลับภายในวันดังกล่าว สมาคมฯ จะขอยกเลิกการส่ง Newsletter ผ่านทางไปรษณีย์ให้ท่าน

สมาชิกที่ตอบแบบสอบถามกลับมายังสมาคมฯ มีสิทธิ์ลุ้นรับรางวัล

รางวัลที่ 1 สิทธิเข้าอบรมหลักสูตรสัมมนา ของสมาคมฯ

มูลค่า 3,500 บาท รางวัลละ 1 ท่าน จำนวน 2 รางวัล

รางวัลที่ 2 เสื้อ POLO ของสมาคมฯ มูลค่า 259 บาท 5 รางวัล

รางวัลที่ 3 กระเป๋าผ้าประทับโลโก้สมาคมฯ มูลค่า 50 บาท 20 รางวัล



หมายเหตุ

** 1 รายชื่อมีสิทธิ์รับรางวัลได้เพียง 1 รางวัลเท่านั้น

** ผู้ที่ได้รับรางวัลที่ 1 สามารถเลือกหลักสูตรที่สนใจเข้าร่วมสัมมนาได้

** ผู้ที่ได้รับรางวัลที่ 2 และรางวัลที่ 3 จะต้องเดินทางมารับรางวัลด้วยตนเอง วัน เวลา และสถานที่รับรางวัล ทางสมาคมฯ จะแจ้งให้ทราบภายหลัง



วิสัยทัศน์ จัดซื้อและซัพพลายเชน

Purchasing & Supply Chain Vision

ฉบับที่ 166 ประจำเดือน สิงหาคม 2555 - กันยายน 2555 / สำหรับผู้สนใจทั่วไปและสมาชิกสมาคมบริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย

Social Responsibility: ความรับผิดชอบต่อสังคม



วิสัยทัศน์ฉบับนี้ผมอยากจะฝากให้พวกเราที่ทำงานด้านบริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชนลองคิดทบทวนกับงานที่เราทำอยู่ทุกวันว่ามีสิ่งใดบ้างที่เราจะร่วมแสดงความรับผิดชอบต่อสังคม และได้ลงมือทำหรือยัง.....

โดย คุณเอกนิษฐ์ สมิตะพินทุ ; Adv.Cert. PSCMT (ITC)



กรณีของรายการโทรทัศน์ที่มีข่าวว่าเอเจนต์จ้างนางแบบมาแสดงในลักษณะไม่เหมาะสม เพื่อให้รายการเป็นที่นิยม โดยส่วนตัวผมไม่ได้ติดตามรายการ แต่ในวันรุ่งขึ้นเมื่อทราบข่าวก็สอบถามจากหลาย ๆ คนที่ได้ชมรายการที่ออกอากาศ หลายคนก็บอกว่า "ไม่เหมาะสม" หนุม ๆ บางท่านบอกว่า "ไม่มีอะไรน่าสนใจ" เพื่อให้ได้รับข้อมูลที่หลากหลายและครบถ้วน ผมตามสัมภาษณ์ความรู้สึกจากหลาย ๆ คน รวมไปถึงแม่บ้านท่านหนึ่ง ซึ่งทำให้ผมคิดอะไรต่อได้หลายอย่าง.....เมื่อผมถามความเห็น คุณแม่บ้านก็ตอบทันทีว่า "รับไม่ได้ค่ะ" เธอเล่าว่าวันนั้นนั่งดูอยู่กับลูกสาว แต่ก็ยังรู้สึกดีที่ ลูกสาวพูดออกมาว่า "แม่ หนูว่ามันน่าเกลียด" คนเป็นแม่ได้ยื่นลูกสาวพูดอย่างนี้กับกับผมว่าคอยใส่ใจหน่อย เธอบอกว่า "ลูกเรามีหัวใจ" คำนี้แหละผมคิดอะไรต่อไปเยอะเลย...

รายการโทรทัศน์ที่ออกอากาศในช่วงเวลาที่มีคนดูกลุ่มครอบครัวดูกันมาก เมื่อทำผิดพลาดก็ส่งผลกระทบต่อสังคมชนิดที่ชัดเจนและรวดเร็ว คนในสังคมแสดงความคิดเห็นผ่านสื่อต่าง ๆ อย่างกว้างขวางและเป็นอิสระ เปรียบเหมือนกระจกเงา สะท้อนภาพออกมาทันที ในมุมมองที่หลากหลาย ทำให้เราได้พิจารณาถึงผลกระทบและเข้าใจถึงผลที่ทำได้ทันที

แต่คงมีอีกหลายกรณีที่เรากระทำโดยที่ไร้จิตสำนึกรับผิดชอบต่อสังคม แต่ไม่ส่งผลชนิดฉับพลันดังกรณีที่กำลังกล่าวมา แม้ว่าจะมีสื่อต่าง ๆ แต่ในเมื่อไม่มีใครในสังคมรู้ว่าเราทำอะไรลงไป และส่งผลกระทบต่อสังคมอย่างไร เราจึงไม่มีกระจกเงาที่สะท้อนภาพออกมาได้ทันที และยังคงทำกันต่อ ๆ มาโดยที่คิดไปว่า "ใคร ๆ ก็ทำกัน" "ก็ไม่เห็นมีใครว่าอะไรนี่" "ไม่มีใครรู้หรอก ทำให้ผ่าน ๆ ไปก่อน หากมีปัญหาแล้วค่อยแก้เอาข้างหน้า" ผมว่าอย่างนี้น่ากลัว





Site Visit ครั้งที่ 1/2555 มาแล้วจ้า! วันพฤหัสบดีที่ 11 ตุลาคม 2555

07.30 น. พร้อมออกเดินทาง พบกันที่เดิม ด้านหลังลานจอดรถห้างพาราไดซ์พาร์ค กลับถึง กทม. 17.30 น.

Org. by
Cindy &
Sunshine
T-O-U-R

รับจำนวนจำกัด เพียง 40 ท่าน เท่านั้น!!

เยี่ยมชม ขบวนการรีไซเคิลพลาสติก ขว่งเซา ทำเรือแหลมฉบัง เตรียมรับ AEC
ขว่งบาย Green Factory บริษัท ไลออน (ประเทศไทย) จำกัด (อยู่ระหว่างการติดต่อ)

- สำหรับสมาชิก ประเภทตลอดชีพ เท่านั้น
- ค่าใช้จ่ายท่านละ 1,200 บาท (รวม VAT แล้ว)
- กรุณาใส่เสื้อสมาชิกและแต่งกายสุภาพ (รองเท้าหุ้มส้น ห้ามใส่รองเท้าแตะ)



ชำระเงิน บัญชี ออมทรัพย์ เลขที่บัญชี 747-2-13256-8
ชื่อบัญชี "สมาคมบริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย"
ธนาคารกสิกรไทย สาขา ย่อยสี่แยกถนนจันทน์-เลียบบคลองช่องนนทรี
helpdesk@pscmt.or.th , Tel. 02-678-6786-7

ข้าพเจ้า(นาย/นาง/นางสาว).....การเดินทาง () จะเดินทางไปเอง () จะไปกับรถที่จัดให้
บริษัท.....ตำแหน่ง.....หมายเลขสมาชิกตลอดชีพ.....
โทรศัพท์.....โทรสาร.....โทรศัพท์มือถือ.....Email.....
เพื่อเป็นการยืนยันการเข้าร่วมกิจกรรมข้าพเจ้าได้แนบหลักฐานการโอนเงิน ด้วยการแฟกซ์มาที่เบอร์ 02 678 6788 กรุณาออกใบเสร็จรับเงินให้ข้าพเจ้าดังนี้



The Purchasing Eagle Game 2013

การแข่งขัน โบว์ลิงการกุศล กระชับสัมพันธ์นักจัดซื้อ

ขอเรียนเชิญนักจัดซื้อและผู้สนใจ ร่วมแข่งขันโยนโบว์ลิง
เสริมบุญบารมีและร่างกายให้แข็งแรง
(รายได้หลังหักค่าใช้จ่ายนำไปบริจาค บ้านเด็กพิการเข้าช้อน รามอินทรา)



สนามแข่งขันโบว์ลิง SF The Mall บางกะปิ
วันเสาร์ที่ 29 กันยายน 2555 เวลา 10.00 - 14.00 น.
แข่งท่านละ 3 เกมต่อทีม พร้อม ร่วมรับประทานอาหารกลางวัน

ราคาบัตร ท่านละ 1,000 บาท

ลุ้น! รางวัล และ ของแจก

สมัครเป็นทีม ทีมละ 3 ท่าน ลดเหลือทีมละ 2,700 บาท (รวมVAT แล้ว)
(ท่านที่ไม่ได้มาเป็นทีม คณะกรรมการจะจัดทีมและแจ้งให้ทราบในวันงาน)

มาร่วมสนุก
กันเยอะๆ
นะคะ!

สนใจ สมัครร่วมแข่งขันได้ ทาง Helpdesk@pscmt.or.th หรือ โทร. 02-678-6786-7
ชำระเงินได้ที่ ชื่อบัญชี
"สมาคมบริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย"
บัญชี ออมทรัพย์ เลขที่บัญชี 747-2-13256-8
ธนาคารกสิกรไทย สาขา ย่อยสี่แยกถนนจันทน์-เลียบบคลองช่องนนทรี
กรุณาส่งหลักฐานการชำระเงิน พร้อมชื่อ เบอร์ติดต่อ
มาที่ Helpdesk@pscmt.or.th หรือ Fax: 02-678-6786-7



TOSHIBA
Leading Innovation >>>

e-STUDIO

เครื่องถ่ายเอกสารมัลติฟังก์ชัน โตชิบา อีสตูดิโอ
ที่ 1 ในเอเชีย 3 ปีซ้อน



รับข้อมูลผลิตภัณฑ์เพิ่มเติม เพียงลงทะเบียนที่
www.fma.co.th/register

พร้อมรับฟรี!

ชุดกาเฟลตเติล
มูลค่ากว่า 1,000 บาท
(จำนวนจำกัด)



FMA

ตัวแทนจำหน่ายเครื่องถ่ายเอกสารโตชิบา อีสตูดิโอ อย่างเป็นทางการในประเทศไทย
FMA Group Co.,Ltd. Hotline : 02-631-1130 www.fma.co.th e-mail : sales@fma.co.th

นำการสัมมนาโดย...	วัน/เดือน	หลักสูตร
 <p>อาจารย์กิตติกร ชาติสกุลรัตน์ C.P.S., Adv. Cert. PSCM (ITC), CIPS Advanced Certificate Holder ประธานฝ่ายกิจการต่างประเทศ, สมาคมบริหารงานจัดซื้อ และซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย Deputy Managing Director, Grand Siam Co.,Ltd.</p>  <p>อาจารย์อนันท์ สมิตะพินทุ Adv. Cert. PSCM (ITC) Assistant Vice President Procurement and Logistics. Thai Transmission Co. Ltd.</p>	<p>24-25 สิงหาคม</p>	<p>ความรู้ที่จำเป็นสำหรับนักจัดซื้อมืออาชีพ 2 Essential Knowledge for Purchasing Professionals 2</p>
 <p>อาจารย์กฤติกา ปันประเสริฐ ผู้เชี่ยวชาญด้านกฎหมาย กรมศุลกากร ระดับ 9 กรมศุลกากร</p>  <p>อาจารย์ยุพดี เจริญสุข ผู้จัดการหน่วยฝึกอบรมธุรกิจ ต่างประเทศ ธนาคารกสิกรไทย</p>	<p>24-25 สิงหาคม</p>	<p>ความรู้ในงานจัดซื้อต่างประเทศ Overseas Purchasing Techniques</p>
 <p>อาจารย์ศิริรินทร์ บัวหอม Adv. Cert. PSCM (ITC) ประธานฝ่ายกิจกรรมพิเศษ สมาคมบริหารงานจัดซื้อ และซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย, Senior Purchasing Manager บจก. พรีเมียมอีควิปเมนต์แอนด์เอ็นจิเนียริง</p>  <p>อาจารย์พัฒนุช เจริญกิจมงคล Adv. Cert. PSCM (ITC) Procurement Manager, Bangkok Synthetics Co., Ltd.</p>	<p>17 สิงหาคม</p>	<p>การเงินที่นักจัดซื้อมืออาชีพควรรู้ Finance for Strategic Procurement</p>
 <p>อ.วีรวัฒน์ ปัญญารณคุณ Adv. Cert. PSCM (ITC) กรรมการฝ่ายพัฒนาวิชาชีพ สมาคมบริหารงานจัดซื้อ และซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย วิทยากรผู้มีประสบการณ์ในงานจัดซื้อโดยตรงจาก สมาคมบริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชนแห่ง ประเทศไทย</p>	<p>17 สิงหาคม</p>	<p>วิธีการเจรจาต่อรองในงานจัดซื้อ Practices Negotiations For Buyers</p>
 <p>อาจารย์อนันท์ สมิตะพินทุ Adv. Cert. PSCM (ITC) Assistant Vice President Procurement and Logistics. Thai Transmission Co. Ltd.</p>	<p>4 สิงหาคม</p>	<p>บริหารงานจัดซื้อแบบเป็นเลิศ Purchasing Operation Excellence</p>

นำการสัมมนาโดย...	วัน/เดือน	หลักสูตร
 <p>อาจารย์สรรัช นิธิกุลวัฒน์ C.P.S. , CIPS Advanced International Certificate Holder # วิทยากรหลักสูตร CIPS ของสถาบัน บริหารงานจัดซื้อฯ แห่งประเทศอังกฤษ # ประธานฝ่าย IT ปี 2554 และประธาน ฝ่ายกิจกรรมพิเศษ สมาคมบริหารงานจัดซื้อ และซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย # ผู้จัดการฝ่ายจัดซื้อและจัดหา บริษัท กรีนสโปกด์ จำกัด</p>	<p>8 กันยายน</p>	<p>ความรู้ในงานจัดซื้อสำหรับผู้ไม่ใช่พนักงานจัดซื้อ Purchasing for Non-purchaser</p>
 <p>อาจารย์นพมาศ พร้อมประพันธ์, CIPS Int'l Adv. Cert. Holder Senior Purchasing Manager Benchmark Electronics (Thailand) Co., Ltd.</p>	<p>14 กันยายน</p> <p>แนะนำ ใหม่!!</p>	<p>Vendor Management inventory หัวข้อการสัมมนา ☆ Propose of Vendor Management Inventory (VMI) ☆ What is VMI? ☆ Type of VMI ☆ VMI Process ☆ Pro and Con ☆ VMI agreement and Contract Management ☆ VMI implementation and challenges ☆ Key to Success</p>
 <p>อาจารย์ศตกร หงส์จรรยา Adv. CIPs, CPM Asia-Pacific, Certified LEAN Master วิทยากรประจำสมาคม บริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย</p>	<p>15 กันยายน</p> <p>แนะนำ ใหม่!!</p> 	<p>กลยุทธ์การจัดซื้อแบบลีน - ลดต้นทุนอย่างยั่งยืน Lean Supply Chain Strategy หลักสูตรนี้จะช่วยเพิ่มอาวุธให้นักจัดซื้อได้เข้าใจวิธี การลดต้นทุนแบบลีนในระบบซัพพลายเชนอย่างมืออาชีพ เปิดมุมมองนักจัดซื้อเชื่อมโยงสายการผลิตตลอดห่วงโซ่ อุปทาน สามารถนำวิธีการลีนไปประยุกต์ใช้เพื่อลดต้นทุน ให้กับองค์กรอย่างมีประสิทธิภาพ รวมถึงการกำหนด กลยุทธ์การจัดซื้อให้กับองค์กรเพื่อความเหนือชั้นกว่า ในการแข่งขันอย่างยั่งยืน หัวข้อการสัมมนา ☆ รากฐานแนวคิดแบบลีนที่แท้จริง ☆ เครื่องมือลีนเพื่อใช้ลดความสูญเปล่า ☆ วิธีการนำลีนมาใช้ในองค์กรทั่วไป ☆ ขั้นตอนการวางกลยุทธ์จัดซื้อแบบลีน ☆ การนำเทคนิคและเครื่องมือมาใช้ในซัพ ☆ การตั้งเป้าหมายความสำเร็จในการลดต้นทุน ☆ กรณีศึกษาและเคล็ดลับในงานจัดซื้อแบบลีน</p>
 <p>อาจารย์กิตติกร โชติสกุลรัตน์ C.P.S., Adv. Cert. PSCM (ITC), CIPS Advanced Certificate Holder ประธานฝ่ายกิจการต่างประเทศ, สมาคมบริหารงานจัดซื้อ และซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย Deputy Managing Director, Grand Siam Co.,Ltd.</p>	<p>21 กันยายน</p>	<p>เทคนิคการประเมินผลงานจัดซื้อ วัดผลงานผู้ขาย และพนักงานจัดซื้อ Measuring Purchasing Function, Vendor Rating and Purchasers Performance Techniques</p>

ความรู้ที่จำเป็นสำหรับนักจัดซื้อมืออาชีพ 2 Essential Knowledge for Purchasing Professionals 2

โดย..อาจารย์กิตติกร โชติสกุลรัตน์

- Sourcing v.s. Strategic Sourcing
- การทำ Supplier Information File
- เทคนิคการประเมินเพื่อคัดเลือกซัพพลายเออร์
- Workshop ในการประเมินซัพพลายเออร์
- ความสัมพันธ์กับซัพพลายเออร์ทั้ง 9 รูปแบบ : Adversarial, Arm's length, Transactional, Closer-Tactical, Single source, Outsource, Strategic Alliance, Partnership & Co-Destiny
- แนวคิดของซัพพลายเออร์ในการสร้างความสัมพันธ์กับผู้ซื้อ
- การวิเคราะห์ทางการเงินที่นักจัดซื้อควรทราบ
- การจัดทำงบประมาณในการจัดซื้อ
- เงื่อนไขการชำระเงิน
- กรณานำเครื่องคิดเลขมาด้วยเพื่อทำ Workshop

โดย...อาจารย์อภิษฐ สมิตะพินทุ

- รู้จักกับสินค้าและความได้เปรียบในการแข่งขัน (Product and its competitive advantage)
- ทำความเข้าใจตลาดของวัตถุดิบที่ซื้อ (Understanding supply market)
- ความจำเป็นในการวิเคราะห์ตลาด (Necessary of supply market analysis)
- ประเมินความสามารถในการแข่งขันของซัพพลายเออร์ (Assess the level of competition in supply market)
- การแบ่งประเภทของตลาด (Segmentation of supply market)
- วิธีที่ใช้ในการคาดการณ์ตลาด (Forecasting the supply market)
- แนวคิดและวิธีการสร้างตารางเก็บข้อมูลที่เป็นประโยชน์ในการบริหารซัพพลายเออร์ (Supply R&O identification table)
- การควบคุมและผลกระทบต่อเป้าหมายการจัดซื้อ (The control and impact of supply target)

วิธีการเจรจาต่อรองในงานจัดซื้อ Practices Negotiations For Buyers

โดย อ.วีรวรรณ บุญญานนคุณ

หัวข้อบรรยาย

- ☆ ความรู้ด้านการเจรจาต่อรองเบื้องต้น
- ☆ วิธีการและขั้นตอนในการเจรจาต่อรอง
- ☆ การเตรียมตัวเพื่อการเจรจา
- ☆ ข้อควรระวังที่ผู้เพิ่งเริ่มทำงานด้านจัดซื้อควรทราบเทคนิคเพื่อการสังเกตปฏิกิริยาของคู่เจรจาระหว่างการต่อรอง
- ☆ การสร้างความมั่นใจในการเจรจาต่อรองให้ตนเองก่อนการเจรจาต่อรอง
- ☆ การประเมินผลการเจรจา เพื่อพัฒนาเทคนิคการต่อรองสำหรับการเจรจาครั้งต่อไปที่จะซื้อ

ความรู้ในงานจัดซื้อต่างประเทศ Overseas Purchasing Techniques

โดย อาจารย์กฤติกา บันประเสริฐ และ อาจารย์ยุพดี เจริญสุข

โดย อาจารย์กฤติกา บันประเสริฐ

- ☆ ขั้นตอนการนำสินค้าเข้า
- ☆ โครงสร้างการปฏิบัติการนำสินค้าเข้า
 - ขบวนการนำสินค้าเข้ามาในประเทศ
 - การคิดคำนวณภาษีอากรล่วงหน้า
- ☆ หลักการปฏิบัติพิธีการศุลกากร
 - ศึกษากฎระเบียบของการนำเข้า
 - ความรับผิดชอบในการเสียภาษีอากร
- ☆ การวิเคราะห์สินค้าเพื่อการชำระภาษีอากร
 - การกำหนดราคาศุลกากร
 - การพิจารณาพิกัดฮาร์โมนิซ์
- ☆ การใช้สิทธิพิเศษทางภาษีอากร
 - การเลือกใช้สิทธิพิเศษตามข้อตกลงทางการค้า
 - การเรียกร้องเอกสารเพื่อสิทธิพิเศษ
- ☆ การขึ้นทะเบียนเข้าสู่ระบบ Paperless
 - การลงลายมือชื่ออิเล็กทรอนิกส์ (Digital Signature)
 - การขึ้นทะเบียน ลายมือชื่อ (CA = Certificate Authority)
- ☆ การตรวจรับมอบสินค้า และการเรียกร้องค่าสินไหม
 - การตรวจปล่อยสินค้า e-Import
 - การตรวจสอบภายหลังการปล่อยสินค้า (Port Audit)

โดย อาจารย์ยุพดี เจริญสุข

- ☆ สัญญาการค้า
- ☆ Incoterms 2000 vs Incoterms 2010 (ข้อตกลงในการส่งมอบสินค้า)
- ☆ การชำระเงินในการค้าระหว่างประเทศ ข้อได้เปรียบ เสียเปรียบของแต่ละวิธี
 - Advance Payment
 - Open Account
 - Bills for Collection
 - Letter of Credit
- ☆ L/C ประเภทต่างๆ
- ☆ สินเชื่อเพื่อการนำเข้า
- ☆ ความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยน และวิธีป้องกัน
- ☆ การทำประกันภัยในการขนส่งสินค้า

ดูเนื้อหาหลักสูตรอื่นๆ เพิ่มเติม ได้ที่
www.pscmt.or.th



วิสัยทัศน์ จัดซื้อและซัพพลายเชน Purchasing & Supply Chain Vision

ฉบับที่ 167 ประจำเดือน ตุลาคม 2555 - ธันวาคม 2555 / สำหรับผู้สนใจทั่วไปและสมาชิกสมาคมบริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย



โดย อ.สุชาติ ประเสริฐสม
C.P.S. ตำแหน่ง อุปนายกสมาคมฯ และ ประธานฝ่ายพัฒนาวิชาชีพ

มาเตรียมความพร้อม...เพื่อพัฒนาตนเอง...พัฒนาองค์กร เพื่อสร้างโอกาส
และเพิ่มความสามารถในการแข่งขันในธุรกิจ พร้อมรับ AEC กับโครงการพัฒนาวิชาชีพ

วุฒิบัตร C.P.K. (Certified Purchasing Knowledge)
และ
วุฒิบัตร C.P.S. (Certificate in Purchasing and Supply)
เป็นคำตอบหนึ่งของท่าน...

ในการเปลี่ยนแปลงที่กำลังจะเกิดขึ้นอีก 3 ปี ข้างหน้าประเทศสมาชิกทั้ง 10 ประเทศ จะเปิดกว้างขึ้นเป็นประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน หรือที่เรียกกันว่า AEC (ASEAN Economic Community) ทำให้กลุ่มธุรกิจต่างๆ เกิดความตื่นตัวที่จะเร่งพัฒนา และเพิ่มศักยภาพในการทำงานและสร้างมาตรฐานในการผลิตให้ได้ตามมาตรฐานของ ประชาสังคมอาเซียน (AEC) ซึ่งหนึ่งในปัจจัยที่ผู้ประกอบการจะต้องเร่งพัฒนาคือบุคลากรขององค์กร นั่นเอง

สมาคมบริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย ได้เล็งเห็นความสำคัญในการที่จะร่วมพัฒนานักจัดซื้อของไทย เช่นเดียวกัน จึงขอเสนอโครงการรับรองความรู้ความสามารถของนักจัดซื้อขึ้นชื่อ

“โครงการพัฒนาวิชาชีพวุฒิบัตร C.P.K (Certified Purchasing Knowledge) C.P.S. (Certificate in Purchasing and Supply)”

โดยมุ่งเน้นที่จะพัฒนาความรู้ความสามารถของนักจัดซื้อไทยให้อยู่ในระดับมาตรฐานอันเป็นที่ยอมรับ อีกทั้งปรารถนาที่จะช่วยให้ธุรกิจและอุตสาหกรรมต่างๆ ในประเทศ หรือในกลุ่มประเทศอาเซียน เกิดความมั่นใจในประสิทธิภาพของนักจัดซื้อไทย อีกทั้งยังสร้างหลักการที่ถูกต้อง และเป็นธรรมเมื่อจะเลื่อนขั้น หรือแต่งตั้งบุคลากรในฝ่ายจัดซื้อ

โดยหลักการรับวุฒิบัตรมีดังนี้

รายการ	วุฒิบัตร C.P.K. (สอบวิชาเดียว)	วุฒิบัตร C.P.S. (สอบ 3 วิชา)
วิชาที่สอบ	หมวดวิชาที่ 1 ความรู้เรื่องการจัดซื้อ	หมวดวิชาที่ 1 ความรู้เรื่องการจัดซื้อ
	-	หมวดวิชาที่ 2 กลยุทธ์เรื่องการจัดซื้อจัดหา
	-	หมวดวิชาที่ 3 ความรู้ทั่วไป
รับวุฒิบัตร	C.P.K.	C.P.S.

โดยผู้ที่ได้รับวุฒิบัตร C.P.K., C.P.S. ย่อมเป็นประกันได้ว่าผู้นั้นเป็นผู้มีความรู้ความสามารถในการปฏิบัติงานจัดซื้อในระดับต่างๆ ตามที่สมาคมรับรองได้อย่างมีประสิทธิภาพ อีกทั้งหน่วยงานใดที่ต้องการรับสมัครบุคลากรเข้าทำงานจัดซื้อก็เกิดความมั่นใจได้ว่าได้คัดกรองผู้มีความสามารถในงานจัดซื้อจริง

“อย่าพลาดโอกาส...หากคุณต้องการที่จะเพิ่มคุณค่าให้กับตัวคุณเอง...”



สมัครอบรม และสอบ C.P.K., C.P.S. ครั้งที่ 106

หมดเขตรับสมัคร

และชำระเงิน วันจันทร์ที่ 22 ตุลาคม 2555



วันอบรม

หมวดวิชาที่ 1 - เรื่อง ความรู้เรื่องการจัดซื้อ (2 วัน)

หมวดวิชาที่ 2 - เรื่อง กลยุทธ์การจัดซื้อจัดหา (2 วัน)

หมวดวิชาที่ 3 - เรื่อง ความรู้ทั่วไป (1 วัน)

วันเสาร์- อาทิตย์ที่ 3-4 พ.ย. 2555 เวลา 09.00 - 16.00 น.

วันเสาร์- อาทิตย์ที่ 10-11 พ.ย. 2555 เวลา 09.00 - 16.00 น.

วันเสาร์ที่ 17 พ.ย. 2555 เวลา 09.00 - 16.00 น.

วันสอบ วันอาทิตย์ที่ 25 พฤศจิกายน 2555

หมวดวิชาที่ 1 เรื่องความรู้เรื่องการจัดซื้อ เวลา 08:30 - 09:30 น.

หมวดวิชาที่ 2 เรื่องกลยุทธ์การจัดซื้อจัดหา เวลา 10:00 - 11:00 น.

หมวดวิชาที่ 3 เรื่องความรู้ทั่วไป เวลา 11:30 - 12:20 น.



สถานที่อบรม และสอบโรงแรมมารีเอทเธียม ถนนเพชรบุรีตัดใหม่ กรุงเทพฯ

ประเภทสมาชิก	สมาชิกรายปี				สมาชิกตลอดชีพ				
	หมวดวิชา	ค่าอบรม	ค่าสอบ	ค่าหนังสือ	รวม	ค่าอบรม	ค่าสอบ	ค่าหนังสือ	
หมวดวิชาที่ 1 ความรู้เรื่องการจัดซื้อ (อบรม 2 วัน)		4,922.-	963.-	500.-	6,385.-	4,280.-	963.-	500.-	5,743.-
หมวดวิชาที่ 2 กลยุทธ์การจัดซื้อจัดหา (อบรม 2 วัน)		4,922.-	963.-	500.-	6,385.-	4,280.-	963.-	500.-	5,743.-
หมวดวิชาที่ 3 ความรู้ทั่วไป (อบรม 1 วัน)		2,461.-	963.-	500.-	3,924.-	2,140.-	963.-	500.-	3,603.-
รวมเป็นเงินทั้งสิ้น		12,305.-	2,889.-	1,500.-	16,694.-	10,700.-	2,889.-	1,500.-	15,089.-

*ค่าอบรมและค่าสอบ ราคารวมภาษีมูลค่าเพิ่ม7% แล้ว ตามประเภทสมาชิก รายปี 100 ตลอดชีพ 600

ดาวน์โหลดใบสมัครได้ที่ Web site : www.pscmt.or.th เลือก C.P.K., C.P.S.

สนใจสอบถามข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่ โทร.0 2678-6786-7 โทรสาร.0 2678-6788

E-mail: Helpdesk@pscmt.or.th, wijitra@pscmt.or.th

นำการสัมมนาโดย...	วัน/เดือน	หลักสูตร
 <p>อาจารย์กิตติกร โชติสกุลรัตน์ C.P.S., Adv. Cert. PSCM (ITC), CIPS Advanced Certificate Holder ประธานฝ่ายกิจการต่างประเทศ, สมาคมบริหารงานจัดซื้อ และซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย Deputy Managing Director, Grand Siam Co.,Ltd.</p>	<p>12-13 ตุลาคม</p>	<p>ความรู้ที่จำเป็นสำหรับนักจัดซื้อมืออาชีพ 1 Essential Knowledge for Purchasing Professionals 1 <i>*กรุณานำเครื่องคิดเลขมาด้วยเพื่อทำ Workshop</i></p>
 <p>อาจารย์อนันฐ์ สมิตะพินทุ์ Adv. Cert. PSCM (ITC) Assistant Vice President Procurement and Logistics. Thai Transmission Co. Ltd.</p>	<p>23-24 พฤศจิกายน</p>	<p>ความรู้ที่จำเป็นสำหรับนักจัดซื้อมืออาชีพ 2 Essential Knowledge for Purchasing Professionals 2 <i>*กรุณานำเครื่องคิดเลขมาด้วยเพื่อทำ Workshop</i></p>
 <p>ดร.วิชัย ว่องกสิภจวัตพัฒนา PhD Management, American University รองผู้อำนวยการการชาย บริษัทไฮสโกล จำกัด อดีตผู้จัดการทั่วไปฝ่ายขาย บริษัท ทีโอเอ จำกัด</p>	<p>3 ตุลาคม</p>	<p>รู้ทันกลเม็ดนักขายสำหรับนักจัดซื้อ Knowing Salesman's Tactic</p>
 <p>อาจารย์เกียรติพงษ์ สันตะบุตร อดีตกรรมการผู้จัดการ บริษัท วินโคสต์ โลจิสติกส์ จำกัด</p>	<p>4 ตุลาคม</p>	<p>การบริหารคลังสินค้า Warehouse Management</p>
 <p>อาจารย์กฤติกา บันประเสริฐ ผู้เชี่ยวชาญด้านกฎหมาย กรมศุลกากร ระดับ 9 กรมศุลกากร</p>  <p>อาจารย์ยุพดี เจริญสุข ผู้จัดการหน่วยฝึกอบรมธุรกิจ ต่างประเทศ ธนาคารกสิกรไทย</p>	<p>14-15 ตุลาคม</p>	<p>ความรู้ในงานจัดซื้อต่างประเทศ Overseas Purchasing Techniques</p>
 <p>อ.วิวัฒน์ ปัญญาธนาคุณ Adv. Cert. PSCM (ITC) กรรมการฝ่ายพัฒนาวิชาชีพ สมาคมบริหารงานจัดซื้อ และซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย วิทยากรผู้มีประสบการณ์ในงานจัดซื้อโดยตรงจาก สมาคมบริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชนแห่ง ประเทศไทย</p>	<p>19 ตุลาคม</p> <p>23 พฤศจิกายน</p>	<p>การจัดกลยุทธ์สินค้าในงานจัดซื้อ Supply Strategy</p> <p>วิธีการเจรจาต่อรองในงานจัดซื้อ Practices Negotiations For Buyers</p>
 <p>อาจารย์สรชัย นิธิกุลวัฒน์ C.P.S. , CIPS Advanced International Certificate Holder # วิทยากรหลักสูตร CIPS ของสถาบัน บริหารงานจัดซื้อฯ แห่งประเทศอังกฤษ # ประธานฝ่าย IT ปี 2554 และประธาน ฝ่ายกิจกรรมพิเศษ สมาคมบริหารงานจัดซื้อ และซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย # ผู้จัดการฝ่ายจัดซื้อและจัดหา บริษัท กรีนสโปกด จำกัด</p>	<p>27 ตุลาคม</p>	<p>ความรู้ในงานจัดซื้อสำหรับผู้ไม่ใช่พนักงานจัดซื้อ Purchasing for Non Purchaser</p>

นำการสัมมนาโดย...	วัน/เดือน	หลักสูตร
 <p>อาจารย์เอกนิษฐ์ สมิตะพินทุ Adv. Cert. PSCM (ITC) Assistant Vice President Procurement and Logistics. Thai Transmission Co. Ltd.</p>	<p>20 ตุลาคม</p>	<p>ความรู้ในงานจัดซื้อเพื่อลดต้นทุน Purchasing Knowledge for Cost Saving</p>
	<p>16 พฤศจิกายน</p>	<p>บริหารงานจัดซื้อแบบเป็นเลิศ Purchasing Operation Excellence</p>
	<p>20 ธันวาคม</p>	<p>การบริหารซัพพลายเชน Supply Chain Management</p>
 <p>อาจารย์ศรินทร์ บัวหอม Adv. Cert. PSCM (ITC) ประธานฝ่ายกิจกรรมพิเศษ สมาคมบริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย, Senior Purchasing Manager บจก. พรีเมียมอิลลิปเนนท์แอนด์เอ็นจิเนียริง</p>  <p>อาจารย์พัฒนาช เจริญกิจมงคล Adv. Cert. PSCM (ITC) Procurement Manager, Bangkok Synthetics Co., Ltd.</p>	<p>16 พฤศจิกายน</p>	<p>การเงินที่นักจัดซื้อมืออาชีพควรรู้ Finance for Strategic Procurement</p>
 <p>อาจารย์นพมาศ พร้อมประพันธ์ CIPS Int'l Adv. Cert. Holder Senior Purchasing Manager Benchmark Electronics (Thailand) Co., Ltd.</p>	<p>17 พฤศจิกายน</p>	<p>Vendor Management inventory</p>
 <p>อาจารย์ศตกร หงส์จรรยา Adv. CIPs, CPM Asia-Pacific, Certified LEAN Master วิทยากรประจำสมาคม บริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย</p>	<p>24 พฤศจิกายน</p>	<p>กลยุทธ์การจัดซื้อแบบลีน - ลดต้นทุนอย่างยั่งยืน Lean Supply Chain Strategy</p>
 <p>อาจารย์เกรียงวุฒิ วิชาณุรักษ์ Supply Chain Director บริษัท พัฒน์กล จำกัด (มหาชน)</p>	<p>17 ธันวาคม</p>	<p>เส้นทางการพัฒนา Supplier ไปสู่พันธมิตร เชิงธุรกิจ How to create Business Alliance</p>
 <p>อาจารย์กิตติกร โชติสกุลรัตน์ C.P.S., Adv. Cert. PSCM (ITC), CIPS Advanced Certificate Holder ประธานฝ่ายกิจการต่างประเทศ, สมาคมบริหารงานจัดซื้อ และซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย Deputy Managing Director, Grand Siam Co.,Ltd.</p>	<p>21 ธันวาคม</p>	<p>เทคนิคการประเมินผลงานจัดซื้อ วัดผลงานผู้ขาย และพนักงานจัดซื้อ Measuring Purchasing Function, Vendor Rating and Purchasers Performance Techniques</p>

กลยุทธ์การจัดซื้อแบบลีน - ลดต้นทุนอย่างยั่งยืน

Lean Supply Chain Strategy

โดย อ.ศตกร หงษ์จรรยา

หัวข้อการสัมมนา

- ☆ รากฐานแนวคิดแบบลีนที่แท้จริง
- ☆ เครื่องมือลีนเพื่อใช้ลดความสูญเปล่า
- ☆ วิธีการนำลีนมาใช้ในองค์กรทั่วไป
- ☆ ขั้นตอนการวางกลยุทธ์จัดซื้อแบบลีน
- ☆ การนำเทคนิคและเครื่องมือมาใช้ในซัพ
- ☆ การตั้งเป้าหมายความสำเร็จในการลดต้นทุน
- ☆ กรณีศึกษาและเคล็ดลับในงานจัดซื้อแบบลีน

Vendor Management inventory

โดย อ.นพมาศ พร้อมประพันธ์

หัวข้อการสัมมนา

- ☆ Propose of Vendor Management Inventory (VMI)
- ☆ What is VMI? ☆ Type of VMI
- ☆ VMI Process ☆ Pro and Con
- ☆ VMI agreement and Contract Management
- ☆ VMI implementation and challenges
- ☆ Key to Success

การบริหารซัพพลายเชน

Supply Chain Management

โดย...อ.เอกนิษฐ์ สมิติตะพินทุ

หัวข้อการสัมมนา

- ☆ การแข่งขันของธุรกิจในปัจจุบัน
- ☆ พื้นฐานความเข้าใจระหว่างโลจิสติกส์ และซัพพลายเชน
- ☆ ความท้าทายในการบริหารซัพพลายเชน
- ☆ ความร่วมมือในซัพพลายเชน
- ☆ ปรัชญาการณและผลกระทบของ Bullwhip Effect
- ☆ กลยุทธ์การสร้างควมไว้วางใจในซัพพลายเชน
- ☆ บทบาทและความคาดหวังของสมาชิกในซัพพลายเชน
- ☆ การวัดผลงานในซัพพลายเชน
- ☆ การบริหารความสัมพันธ์ในซัพพลายเชน
- ☆ ทักษะที่สำคัญของการบริหารซัพพลายเชน
- ☆ เทคนิค VAVE
- ☆ การนำวิธีการบริหารซัพพลายเชนไปใช้ และปัญหาที่เกิดขึ้น

การบริหารคลังสินค้า

Warehouse Management

โดย อ.เกียรติพงษ์ สันตะบุตร

หัวข้อการสัมมนา

- ☆ ความจำเป็นที่ต้องเก็บสินค้า (Reason for storage)
- ☆ บทบาทของคลังสินค้าในโลกแห่งการแข่งขัน (Warehouse role in competitive arena)
- ☆ ประเภทของคลังสินค้า (Warehouse classification)
- ☆ ปัจจัยด้านโลจิสติกส์ที่ส่งผลกระทบต่อคลังสินค้า (Logistics factors influencing on warehouse)
- ☆ ขั้นตอนการปฏิบัติงานของคลังสินค้า (Warehouse operations)
- ☆ หลักการของการออกแบบคลังสินค้าที่ดี (Principle of good warehouse design)
- ☆ ระบบและอุปกรณ์ในการจัดเก็บ (Storage system and equipment)
- ☆ ระบบและอุปกรณ์ในการเคลื่อนย้าย (Handling system and equipment)
- ☆ การบริหารทรัพยากรบุคคลในงานคลังสินค้า (Human resource management)
- ☆ ต้นทุนของการปฏิบัติงานคลังสินค้า (Warehouse operating costs)
- ☆ การวัดผลการปฏิบัติงาน (Performance management)
- ☆ การปรับปรุงขั้นตอนการปฏิบัติงานเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพ (Operational improvement)

เหมาะสำหรับ

ผู้ที่มีประสบการณ์ในการทำงานที่เกี่ยวข้องกับคลังสินค้าไม่น้อยกว่า 3 ปี และไม่เหมาะสมกับผู้ที่ไม่มีความรู้ด้านคลังสินค้า

การจัดกลยุทธ์สินค้าในงานจัดซื้อ

Supply Strategy

โดย อ.วีรวัฒน์ ปัญญาธคุณ

หัวข้อสัมมนา

- ☆ What Changes กระแสการเปลี่ยนแปลง
- ☆ JIT and Lean Philosophy การบริหารจัดการด้วยระบบ JIT และ Lean
- ☆ Tactical VS Strategic Purchasing and Supply Chain Management
- ☆ การจัดซื้อ และซัพพลายเชนรูปแบบเดิม (Tactical) และแบบใหม่ (Strategic) Purchasing Portfolio Management การบริหาร
- ☆ จัดการกลุ่มสินค้า และบริการในงานจัดซื้อ Purchasing and SCM Strategic Cycle วงจร
- ☆ กลยุทธ์บริหารจัดการงานจัดซื้อ และซัพพลายเชน

ดูเนื้อหาหลักสูตรอื่นๆ เพิ่มเติม ได้ที่
www.pscmt.or.th



ต้องการพัฒนานักจัดซื้อ หรือข้อมูลการฝึกอบรม เชิญที่ www.pscmt.or.th
 สำรองที่นั่ง และติดต่อสอบถาม โทร 0 2678 6786 - 7 โทรสาร 0 2678 6788

อัตราค่าใช้จ่ายการอบรม และสัมมนา

ระยะเวลา ฝึกอบรม	บุคคลทั่วไป	สมาชิกรายปี	สมาชิก ตลอดชีพ
หลักสูตร 1 วัน	3,500.-	3,300.-	3,000.-
หลักสูตร 2 วัน	7,000.-	6,600.-	6,000.-

หมายเหตุ : อัตราค่าอบรม และสัมมนายังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม 7%

วิธีการชำระเงิน

- ชำระเป็นเงินสด
- เช็คสั่งจ่าย “สมาคมบริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย”
- โอนผ่านบัญชี ธนาคารกสิกรไทย สาขา สีแยกถนนจันทน์ ประเภทบัญชีออมทรัพย์ เลขที่ 747-2-13256-8

เงื่อนไข: สมาคมไม่อยู่ในข่ายที่ต้องถูกหักภาษี ณ ที่จ่าย
 ตามคำสั่งสรรพากรที่ ทป 4/2528 และ ทป 19/2530 ข้อ 8(2)

“สมาคมบริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย”

(เมื่อท่านชำระเงินแล้ว กรุณาแนบสำเนาใบโอนเงิน พร้อมระบุชื่อผู้เข้าอบรม เพื่อยืนยันการชำระเงินมาที่สมาคมฯ
 เพื่อดำเนินการออกใบเสร็จรับเงิน) มาที่

สมาคมบริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย

26/56 อาคารทีพีไอ ชั้น 23 ถนนจันทน์ตัดใหม่ แขวงทุ่งมหาเมฆ เขตสาทร กรุงเทพฯ 10120
 โทร.0 2678 6786-7 โทรสาร.0 2678 6788 Website: www.pscmt.or.th E-mail: helpdesk@pscmt.or.th

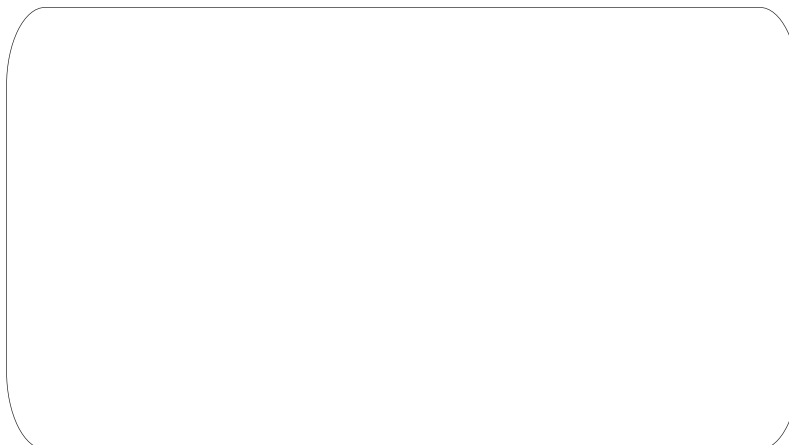
สมาคมฯ ขอความร่วมมือให้สมาชิกใช้บริการทาง email และ website ให้มากขึ้นเพื่อเป็นการลดปริมาณการใช้กระดาษ



สมาคมบริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย (สจซท.)
 26/56 อาคารทีพีไอ ชั้น 23 ถนนจันทน์ตัดใหม่ แขวงทุ่งมหาเมฆ เขตสาทร กทม. 10120
 โทร. 0 2678 6786-7 แฟกซ์ 0 2678 6788 Email : helpdesk@pscmt.or.th
 Website : www.pscmt.or.th

ชำระค่าไปรษณีย์การแล้ว
 ใบอนุญาตเลขที่ 122/2550
 ปณ.ยานนาวา

กรุณาส่ง





รายการอาหารสมองครั้งที่ 52 Food for Thought #52

ส่งท้ายปีเก่า...ต้อนรับปีใหม่

วันพฤหัสบดีที่ 22 พฤศจิกายน 2555

ณ โรงแรม อมารี เอเทรียม ถนนเพชรบุรีตัดใหม่
ห้องบุศราคัมบอลรูม ชั้น 2 (เดินทางโดยรถไฟฟ้าใต้ดิน ลงสถานีเพชรบุรี)

- 08.00-08.30 ลงทะเบียน
- 08.30-09.00 **นายกฯ พบสมาชิก** โดยคุณเอกนิษฐ์ สมิตะพิณฑุ
- 09.00-10.30 เสวนา ช่วงที่ 1 " **ชอบกด Like ใช้กด Share... เมื่อฝั่งซื้อเปิดใจ และฝั่งขายเปิดอก** "
- 10.30-11.00 **คอฟฟี่เบรก** พร้อมสนุกกับกิจกรรมจากบุรุษผู้สนับสนุน
- 11.00-12.00 เสวนา ช่วงที่ 2 " **ชอบกด Like ใช้กด Share... เมื่อฝั่งซื้อเปิดใจ และฝั่งขายเปิดอก** "
- 12.00-13.30 **รับประทานอาหารกลางวัน International Buffet** และลุ้นรางวัลจากบุรุษผู้สนับสนุนพิเศษ
- 13.30-14.30 " **CEO Vision : People Development to support the coming AEC in 2015** " บรรยายเป็นภาษาไทย โดย **คุณปีเตอร์ จอห์น แวน ฮาเรน**
- 14.30-15.00 **คอฟฟี่เบรก** สร้างสายสัมพันธ์ระหว่างสมาชิก
- 15.00-16.00 " **นักจัดซื้อจะ Lean อย่างไร ให้โดนใจผู้บริหาร** " โดย **คุณศตกร หงส์จรรยา**

**ขอเชิญสมาชิกมาเพิ่มวิตามินให้สมองกันอีกครั้ง
ก่อนจะอำลาปีเก่า...และกล่าวทักทายปีใหม่
พบวิทยากรกับอาหารสมองจานเด็ดที่พร้อมเสิร์ฟให้สมาชิก...**



Khun Peter John Van Haren

คุณปีเตอร์ จอห์น แวน ฮาเรน

ประธานหอการค้าไทย-แคนาดา

ผู้ร่วมจัดรายการ CEO Vision 96.5 FM คลื่นความคิด

นักธุรกิจชาวแคนาดาที่อยู่เมืองไทยมากกว่า 20 ปี

ท่านจะบรรยายเป็นภาษาไทยชัดแจ๋ว ในหัวข้อ...

" People Development to support the coming AEC "

คุณศตกร หงส์จรรยา

Executive Director : At Success Co., Ltd.

วิทยากรสมาคมฯ ที่มากด้วยประสบการณ์หลายสาขา

จะมากออกเคล็ด (ไม่) ลับที่นักจัดซื้อไม่ควรพลาด

ในหัวข้อที่น่าสนใจสุด ๆ

" นักจัดซื้อจะ Lean อย่างไรให้โดนใจผู้บริหาร "



พร้อมการเสวนาที่จะได้ใจทั้งผู้ชายและผู้หญิง

ในหัวข้อ... " **ชอบกด Like...ใช้กด Share เมื่อฝั่งซื้อเปิดใจ...และฝั่งขายเปิดอก** "



นำเสวนาโดย
คุณเอกนิษฐ์ สมิตะพิณฑุ
นายกสมาคมฯ



คุณศรีโสภาส พรหมินธิกุล
VP Procurement
ธนาคารกสิกรไทย



คุณเกรียงวุฒิ วิชาบุรุษ
Supply Chain Director
บมจ.พัฒนาการ

ผู้สนับสนุนงาน

PANTAVANIJ.COM

THAILAND BUSINESS PAGES

SHARP SHARP

จินวานิชย์
CHAN WANICH GROUP



สำหรับสมาชิกตลอดชีพของสมาคมฯ เท่านั้น และรับจำนวนจำกัดเพียง 300 ที่นั่ง (First Come, First Serve)
วิธีการสำรองที่นั่ง : ลงทะเบียน **ON-LINE** เท่านั้น ที่ www.pscmt.or.th ระบบจะตัดอัตโนมัติเมื่อครบ 300 ที่นั่ง
ขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงรายละเอียดตามความเหมาะสม โดยไม่แจ้งให้ทราบล่วงหน้า